**Jumat, 29 Desember 2023** **FM-CC-AAJI-006-00**

| | |
|---|---|
| **Judul** | KADO BELEID ASURANSI KREDIT |
| **Nama Media** | Bisnis Indonesia |
| **Newstrend** | POJK Nomor 20 Tahun 2023 tentang Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Kredit atau Pembiayaan Syariah dan Produk Suretyship atau Suretyship Syariah |
| **Halaman/URL** | Pg15 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

| PERATURAN OJK |

## KADO BELEID ASURANSI KREDIT

Bisnis, JAKARTA — Sesuai janji, Otoritas Jasa Keuangan akhirnya menerbitkan perubahan aturan tentang asuransi kredit menjelang akhir tahun ini. Regulasi itu menetapkan porsi risiko yang ditanggung kreditur minimal 25% dari nilai saldo kredit.

Rika Anggraeni
rika.anggraeni@bisnis.com

Ketentuan itu tertuang dalam Peraturan OJK No 20/2023 tentang Produk Asuransi Yang Dikaitkan dengan Kredit atau Pembiayaan Syariah dan Produk Suretyship atau Suretyship Syariah yang berlaku mulai 13 Desember.

Dengan kreditur menanggung paling sedikit 25% risiko, maka perusahaan asuransi menanggung risiko maksimal 75%.

Direktur Eksekutif Asosiasi Asuransi Umum Indonesia (AAUI) Bern Dwiyanto mengatakan skema pembagian risiko alias *risk sharing* ini akan memperbaiki tarif premi dan membuat industri asuransi menjadi lebih kompetitif.

"Kami berharap bahwa POJK ini akan membuat industri perasuransian akan semakin sehat dan bisa membantu transfer risiko dari perbankan secara wajar dan dikover oleh perusahaan asuransi yang memiliki produk asuransi kredit," kata Bern kepada *Bisnis*, Kamis (28/12).

Menurutnya, peraturan mengenai penyelenggaraan lini usaha asuransi kredit dan *suretyship* yang saat ini berlaku memang sudah tidak sesuai dengan kebutuhan dan perkembangan pasar.

Bern mengatakan POJK ini perlu dikuatkan dengan aturan yang lebih detail, mulai dari perbaikan di sisi tata kelola penyelenggaraan asuransi kredit, penerapan *risk sharing* antara perusahaan asuransi dan kreditur, penyempurnaan proses penetapan premi, hingga *underwriting* dan penanganan klaim.

Di samping itu, perusahaan asuransi juga dapat memiliki akses data-data terkait dengan kredit maupun debitur yang diasuransikan ke perusahaan asuransi.

"Dengan ini, pihak kreditur diharapkan akan selalu mengedepankan analisis kredit dengan prinsip kehati-hatian sesuai dengan prosedur penyaluran kredit yang berlaku di kreditur," ujarnya

Apalagi, biaya akuisisi kini dibatasi hanya maksimum 10% dan jangka waktu pertanggungan dibatasi hanya lima tahun.

POJK asuransi kredit juga mengatur klaim yang diajukan bank kepada perusahaan asuransi merupakan klaim yang benar-benar sudah dalam kategori macet. "Jadi kalau masih dalam NPL [kredit bermasalah], itu belum bisa diklaim," imbuh Bern.

Selama ini asuransi kredit menjadi tiga penyumbang terbesar di asuransi umum setelah asuransi harta benda dan kendaraan. Asosiasi berharap POJK 20/2023 dapat memperbaiki kinerja asuransi kredit dan akan lebih baik lagi dalam mendukung sektor perbankan.

Presiden Direktur PT Asuransi Asei Indonesia Achmad Sudiyar Dalimunthe mengatakan POJK tentang asuransi kredit sudah melalui serangkaian diskusi dengan industri asuransi, sehingga sudah cukup menyerap maksud dan tujuan bisnis asuransi kredit yang terkait dengan pinjaman bank.

Dengan penetapan POJK, dia berharap koordinasi antara perusahaan asuransi dengan perbankan akan lebih mulus dan memiliki dasar hukum.

"Tentunya kepentingan tertanggung, baik pihak bank maupun debitur bank, juga akan lebih jelas disebutkan dalam polis," katanya.

### PERBAIKAN PREMI

Sementara itu, pengamat memandang POJK asuransi kredit memberikan angin segar bagi industri perasuransian

Dosen manajemen risiko sekaligus Ketua Umum Komunitas Penulis Asuransi Indonesia (Kupasi) Wahyudin Rahman mengatakan pelaku di industri asuransi telah menunggu sejak lama atas peraturan ini.

"Pasalnya, kondisi asuransi kredit, asuransi jiwa kredit, asuransi pembiayaan syariah sedang karut-marut karena tingginya klaim dan ketidakcukupan cadangan dari produk ini," katanya.

Selain itu, POJK 20/2023 juga menjadi solusi kerja sama dengan perbankan atau penyelenggara pembiayaan lainnya yang saling menguntungkan. Menurutnya, industri asuransi juga mempunyai daya tawar yang kuat dengan industri perbankan.

"Pengaturan seperti *risk sharing*, periode asuransi, hak klaim, biaya akuisisi, tarif yang sesuai dengan risikonya menjadi harapan industri asuransi lebih *sustain* dan *survive*," ungkapnya.

> **"Kami berharap bahwa POJK ini akan membuat industri perasuransian akan semakin sehat dan bisa membantu transfer risiko dari perbankan secara wajar.**

Selain itu, sambungnya, dari segi penakapatan, premi akan meningkat karena tarif yang sudah wajar.

Regulator juga akan menerbitkan aturan perubahan tentang ekuitas minimal perusahaan asuransi dan reasuransi melalui POJK No 23/2023 tentang Perizinan Usaha dan Kelembagaan Perusahaan Asuransi, Perusahaan Asuransi Syariah, Perusahaan Reasuransi, dan Perusahaan Reasuransi Syariah.

Dalam draf yang diperoleh *Bisnis*, perusahaan asuransi harus memiliki ekuitas minimal Rp1 triliun pada 31 Desember 2028. Namun, untuk tahap pertama, perusahaan asuransi harus memiliki ekuitas minimal Rp250 miliar paling lambat 31 Desember 2026.

Untuk perusahaan asuransi syariah, ekuitas minimal ditetapkan Rp500 miliar pada 31 Desember 2028. Namun, untuk menuju ke sana, perusahaan asuransi syariah harus memiliki ekuitas minimal Rp100 miliar paling lambat 31 Desember 2026.

Untuk reasuransi, ekuitas minimal Rp500 miliar pada 31 desember 2026 dan kemudian minimal Rp2 triliun pada 31 Desember 2028. Reasuransi syariah minimal harus memiliki ekuitas Rp200 miliar pada 31 Desember 2026 dan naik menjadi minimal Rp1 triliun pada 31 Desember 2028.

**Otoritas Jasa Keuangan mengubah batas minimum ekuitas atau modal perusahaan asuransi dan reasuransi. Regulator juga mengeluarkan aturan baru tentang asuransi kredit.**

**Perubahan Ketentuan Ekuitas Minimum Perusahaan Asuransi & Reasuransi**

| Keterangan | POJK 67/2016 | 2026 | 2028 | |
|---|---|---|---|---|
| | | | KPPE 1 | KPPE 2 |
| Asuransi | Rp100 miliar | Rp250 miliar | Rp500 miliar | Rp1 triliun |
| Reasuransi | Rp200 miliar | Rp500 miliar | Rp1 triliun | Rp2 triliun |
| Asuransi Syariah | Rp50 miliar | Rp100 miliar | Rp200 miliar | Rp500 miliar |
| Reasuransi Syariah | Rp100 miliar | Rp200 miliar | Rp400 miliar | Rp1 triliun |

Sumber: POJK No. 67/POJK.05/2016, POJK No 23/2023

BISNIS/B.NAS

**Poin-poin Perubahan Aturan tentang Asuransi Kredit**

Beberapa Syarat Pemasaran Produk Asuransi Kredit oleh Perusahaan Asuransi Umum/Syariah

1. Rasio likuiditas minimal 150%.
2. Ekuitas minimum.
   - Rp250 miliar atas 150% dari ketentuan ekuitas minimum s.d. 31 Des 2028 atau Rp1 triliun setelah 31 Des 2028 untuk asuransi umum.
   - Rp100 miliar atas 150% dari ketentuan ekuitas minimum s.d. 31 Des 2028 atau Rp500 miliar setelah 31 Des 2028 untuk asuransi umum syariah.
3. Memiliki sistem informasi yang mampu digunakan untuk memperoleh, memelihara, dan mengolah informasi mengenai objek asuransi dan mengecek kebenaran penutupan asuransi kredit.
4. Memiliki satuan kerja/fungsi yang bertanggung jawab atas pengelolaan asuransi kredit/pembiayaan syariah.
5. Memiliki tenaga ahli asuransi.
6. Memiliki pegawai kantor pusat/cabang.
7. Menyelenggarakan program pendidikan dan pelatihan berkelanjutan.

**Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Kredit/Pembiayaan Syariah**

- Produk asuransi kredit atas transaksi penyaluran kredit
- Produk asuransi kredit atas transaksi perdagangan
- Produk asuransi kecelakaan diri yang memberikan manfaat pembayaran kewajiban finansial debitur kepada kreditur atas risiko

Perusahaan asuransi umum dan asuransi umum syariah wajib menetapkan risiko yang ditanggung kreditur minimal 25% dari nilai saldo kredit atau pembiayaan syariah pada waktu terjadi risiko yang ditanggung.

Sumber: POJK No 20/2023

| | |
|---|---|
| **Judul** | MENANTI REALISASI PENJUALAN ASET |
| **Nama Media** | Bisnis Indonesia |
| **Newstrend** | Perkembangan Pembayaran Klaim AJB Bumiputera |
| **Halaman/URL** | Pg22 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | negative |

| PENANGANAN AJB BUMIPUTERA |

# MENANTI REALISASI PENJUALAN ASET

Penjualan atau pelepasan aset yang digadang-gadang sebagai sumber pendanaan untuk pembayaran klaim tertunda Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 belum juga terealisasi.

Rika Anggraeni
rika.anggraeni@bisnis.com

Rencana manajemen AJB Bumiputera 1912 untuk menjual atau melepas aset itu tampaknya masih tetap berupa wacana. Hingga berakhirnya 2023, proses penjualan aset itu masih menjadi pertanyaan.

*Bisnis* telah mencoba beberapa kali menghubungi manajemen AJB Bumiputera 1912 terkait dengan hal tersebut. Namun, sampai berita ini dimuat, manajemen maupun tim *task force* AJB Bumiputera 1912 tak merespons pertanyaan *Bisnis* terkait perkembangan penjualan aset.

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) pun turut mempertanyakan rencana penjualan aset AJB Bumiputera 1912 yang disebutkan sampai saat ini belum terealisasi sama sekali.

Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengatakan bahwa penjualan aset tersebut direncanakan untuk memenuhi kewajiban klaim yang totalnya mencapai Rp5,3 triliun pada 2023.

"Tapi sampai dengan saat ini, itu [rencana penjualan aset] belum terealisasi sama sekali. Oleh karena itu, OJK akan memanggil para Badan Perwakilan Anggota [BPA], direksi, dan komisaris untuk meminta penjelasan mengenai RPK [Rencana Penyehatan Keuangan] tersebut," kata Ogi dalam konferensi pers Rapat Dewan Komisioner (RDK) OJK Bulanan November 2023 secara virtual, Senin (4/12).

Ogi menyatakan bahwa tim dari OJK saat ini juga sedang masuk di dalam pengawasan khusus terkait dengan implementasi RPK AJB Bumiputera 1912 yang telah disampaikan pada Februari 2023.

Lebih lanjut, Ogi menuturkan bahwa OJK juga memberikan relaksasi pemerintah terhadap kelebihan dana simpanan senilai Rp266 miliar yang berbentuk surat berharga dan dapat digunakan untuk pembayaran klaim yang jatuh tempo.

"Kami akan memanggil BPA, direksi dan komisaris untuk tiap melihat apakah rencana penyehatan keuangan itu bisa dilaksanakan dan bagaimana rencana ke depannya," ungkapnya.

Di samping itu, OJK juga akan memonitor RPK AJB Bumiputera 1912 terkait beberapa program pembayaran klaim yang belum bisa dilaksanakan sesuai dengan rencana.

Begitu pula untuk penjualan produk baru. Di dalam RPK, Ogi menyebut AJB Bumiputera 1912 menargetkan premi produk baru baik individu maupun kumpulan adalah sebesar Rp3,16 triliun. "Tapi realisasinya baru mencapai Rp460 miliar," ungkapnya.

Mengutip laporan keuangan di laman resminya, Selasa (26/12), AJB Bumiputera 1912 memiliki total aset senilai Rp10,41 triliun per 30 November 2023. Aset perasahaan asuransi berbentuk mutual itu tumbuh 7,53% secara tahunan (*year-on-year/YoY*) dari sebelumnya Rp9,68 triliun.

Jika diperinci, peningkatan aset AJB Bumiputera 1912 dipicu oleh mengunjunya jumlah investasi dan jumlah bukan investasi yang masing-masing tumbuh 5,11% YoY dan 12,18% YoY pada sebelas bulan pertama tahun ini.

Untuk jumlah investasi, terpantau naik dari Rp6,37 triliun menjadi Rp6,7 triliun. Salah satunya dipicu melonjaknya investasi deposito berjangka dan sertifikasi deposito menjadi Rp350,53 miliar per akhir November 2023. Nilainya melesat 266% dibandingkan periode yang sama tahun lalu hanya Rp97,42 miliar.

AJB Bumiputera 1912 juga mencatat investasi bangunan dengan hak strata atau tanah dengan bangunan untuk investasi naik 19,2% YoY menjadi Rp4,44 triliun dari sebelumnya Rp3,72 triliun.

Sementara itu, jumlah bukan investasi menjadi Rp3,71 triliun dari sebelumnya Rp3,3 triliun. Di sisi lain, AJB Bumiputera 1912 memiliki utang klaim senilai Rp8,08 triliun, turun 37,4% YoY dari Rp12,92 triliun.

Dalam laporan keuangannya juga tersaji bahwa AJB Bumiputera 1912 telah melakukan pembayaran klaim dan manfaat senilai Rp3,15 triliun per 30 November 2023. Posisinya naik 80,03% YoY dari sebelumnya Rp1,75 triliun.

Selain aset, AJB Bumiputera 1912 juga memiliki saham di PT Maskapai Reasuransi Indonesia Tbk. (MREI) sebanyak 76.816.535 saham. Jika mengacu pada perdagangan Selasa (26/12) pukul 15.15 WIB, saham MREI berada di nahar Rp2.020 per lembar.

Artinya, AJB Bumiputera 1912 memiliki dana segar dari penjualan saham MREI senilai Rp155,16 miliar, jika dihitung dengan harga saham di atas.

Perlu diketahui, AJB Bumiputera 1912 telah mengumumkan untuk melakukan penjualan atau pelepasan dan optimalisasi aset perusahaan yang dilakukanakan oleh *task force* pembayaran klaim tertunda, tercantum di dalam Surat Keputusan Direksi AJB Bumiputera 1912 dengan No.SK.9/DIR/II/2023.

Dalam SK tersebut, ruang lingkup aset yang dimaksud adalah penjualan/pelepasan/optimalisasi aset milik AJB Bumiputera 1912 antara lain aset properti tanah dan bangunan. Ada pula aset finansial yang terdiri dari saham dan obligasi.

Selain itu, penjualan aset AJB Bumiputera 1912 juga berupa optimalisasi aset, yaitu kerja sama operasional atau *joint venture*, *build operate transfer* (BOT) atau *build transfer operate* (BTO), serta sekuritisasi aset.

Berdasarkan catatan Bisnis, manajemen AJB Bumiputera 1912 pernah mengungkapkan penjualan atau pelepasan dan optimalisasi aset hingga saham dapat mencapai sekitar Rp2 triliun untuk membayarkan klaim pemegang polis di tahun ini.

Kala berkunjung ke Wisma Bisnis Indonesia, Direktur Utama AJB Bumiputera 1912 Irvandi Gustari mengatakan bahwa proyeksi untuk nominal Rp2 triliun itu mayoritas berasal dari aset finansial dan aset properti. Dari dua aset tersebut, lanjut Irvandi, aset properti menjadi nilai yang paling besar.

"Sudah pasti aset properti yang paling besar. Aset finansial enggak kecil-kecil juga, sisanya aset properti," kata Irvandi, di hadapan redaksi *Bisnis Indonesia* pada Maret 2023 lalu.

Pun dinanggu realisasi manajemen AJB Bumiputera 1912 terhadap rencana penjualan aset tersebut. Apalagi, masih banyak nasabah yang menghantapkan pembayaran dari klaim tertunda tersebut. ■

> **OJK akan memanggil para Badan Perwakilan Anggota (BPA), direksi, dan komisaris untuk meminta penjelasan mengenai RPK [Rencana Penyehatan Keuangan] tersebut.**

Suasana gedung Wisma Bumiputera di Jakarta.

Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, & Dana Pensiun sekaligus Anggota Dewan Komisioner OJK Ogi Prastomiyono.

Direktur Utama AJB Bumiputera Irvandi Gustari memberikan pemaparan saat media visit Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 ke redaksi Bisnis Indonesia di Jakarta.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Masih Banyak Produk Investasi Yang Bertaji di Tahun Politik |
| **Nama Media** | Kontan |
| **Newstrend** | Proyeksi Kinerja Industri Asuransi |
| **Halaman/URL** | Pg9 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Masih Banyak Produk Investasi Yang Bertaji di Tahun Politik

Investasi produk-produk di sektor keuangan tahun 2024 diprediksi akan tetap cerah. Bunga deposito berpotensi naik, diikuti imbal hasil produk unitlink yang akan tetap mekar. Adapun kilau emas tak memudar, ketika imbal hasil hasil fintech digadang tetap tinggi.

**Nurtiandriyani, Adrianus O., Arif F., Ferry S., Nova S.**

JAKARTA. Prospek investasi produk-produk sektor keuangan, baik produk perbankan maupun produk industri keuangan non bank di tahun 2024, diperkirakan tetap akan tumbuh positif. Pengamat dan pelaku industri optimistis, potensi imbal hasil bagi investor bakal naik.

Ambil contoh sektor perbankan. Bunga deposito masih berpotensi naik hingga paruh pertama tahun 2024. Maklum, kenaikan bunga acuan Bank Indonesia (BI) Oktober lalu ke level 6%, belum diganjar kenaikan bunga Lembaga Penjamin Simpanan (LPS). Sementara, likuiditas perbankan sudah mulai ketat, ditandai perlambatan pertumbuhan dana pihak ketiga (DPK) hingga November 2023.

Handayani Direktur Bisnis Konsumer Bank Rakyat Indonesia (BRI) bilang, bunga acuan terjaga di kisaran 6%-6,25%, sampai semester I-2024. Selanjutnya, terbuka peluang penurunan bunga acuan ke 5,25%, jika The Fed pangkas bunga acuannya di paruh kedua 2024. "Tahun 2024, bunga giro BRI akan di kisaran 0-2% dan bunga deposito BRI di 2,25% sampai 4%," kata Handayani ke KONTAN beberapa waktu lalu.

EVP *Corporate Communication* Bank Central Asia (BCA) Hera F. Haryn mengatakan, prospek bunga deposito BCA tentu merujuk pada pergerakan bunga acuan dan kondisi likuiditas. Kini, suku bunga deposito BCA dipatok di level 2%-3,75%.

Hanya perencana keuangan Finansia Consulting Eko Endarto mengingatkan, penempatan dana di bank bukan untuk cuan, tapi untuk menjaga likuiditas, melengkap portofolio dan memperkecil risiko.

Eko menyarankan memakai simpanan dana di bank dalam jangka pendek sebagai dana cadangan dan pos semestara. "Semisal harus membayar impor 6 bulan ke depan, maka orang bisa gunakan deposito jangka waktu 6 bulan," kata dia.

## Unitlink dan fintech

Bila bicara soal unitlink, maka imbal hasil produk ini di sejumlah produk pada 2023 mampu mengungguli *return* reksadana. Tahun 2024, analis melihat prospek unitlink masih lebih baik, terutama untuk unitlink pendapatan tetap.

*Research Analyst* Infovesta Kapital Advisori, Arjun Ajwani menyebut, tren imbal hasil unitlink genre pendapatan tetap dan saham, akan menarik. "Dengan ekspektasi pemangkasan tingkat suku bunga tahun depan, produk unitlink pendapatan tetap akan mendapat *capital appreciation*. Unitlink saham juga menarik dengan asumsi target IHSG 7.500 bisa dicapai," ucap Arjun.

BNI Life juga optimistis terhadap prospek produk unitlink. Perusahaan ini menargetkan imbal hasil unitlink saham tahun 2024 tumbuh sekitar 6%-7%. Plt. Direktur Utama BNI Life, Eben Eser Nainggolan bilang, proyeksi pemangkasan bunga semester II dan pertumbuhan ekonomi jadi katalis positif bagi pasar saham. Demikian juga dengan produk unitlink campuran, juga akan tetap menarik, meski masyarakat harus pandai lihat komposisinya.

Kata Eben, prospek unitlink campuran baik, jika komposisi antara instrumen saham, pendapatan tetap serta pasar uang, diracik optimal. Adapun kinerja unitlink pendapatan tetap akan tumbuh positif karena tren *yeild* obligasi akan turun. Sedang unitlink pasar uang akan menghadapi tantangan penurunan bunga pada paruh kedua 2024.

Sementara itu, prospek investasi di *fintech peer to peer* (P2P) *lending* tahun 2024 diperkirakan akan lebih baik dibanding dua tahun terakhir. Pasalnya, bisnis *fintech lending* diperkirakan akan membaik sejalan dengan pemulihan kondisi ekonomi pasca Covid-19 dan pengawasan regulator yang semakin diperketat.

Financial Planner CFP Fennicia Anliantika memperkirakan, masalah peningkatan kredit macet dan investasi *lender* yang tidak kembali seperti yang terjadi tahun 2022 dan 2023, diprediksi kian minim. Dia memprediksi rata-rata tingkat imbal hasil bagi pemberi dana *fintech* ada di kisaran 10%-18%.

Modaliku memperkirakan tingkat bunga ke pemberi dana masih di kisaran 10%-17%. "Tingkat bunga tergantung dengan preferensi dan toleransi risiko masing-masing pemberi dana," kata *Country Head* Indonesia Modaliku, Arthur Adisusanto.

*Group CEO & Co-Founder* Akseleran, Ivan Nikolas menyebut, tingkat bunga yang akan diberikan untuk *lender* tahun 2024 sebesar 10%.

## Prospek emas

Sementara itu investasi emas sepanjang 2023 tampil menggembirakan. Per 27 Desember 2023, harga beli emas Antam tumbuh 12,79% secara tahunan ke level Rp 1,14 juta per gram.

Meski harganya sudah tinggi, perencana keuangan memandang prospek harga emas ke depan masih berpeluang untuk terus merangkak naik. "Tak ada kata terlambat untuk memulai mengoleksi logam mulia ini," kata Perencana Keuangan Ahmad Gozali. Ia menyebut, emas cocok untuk jangka panjang.

Dari sisi pembiayaan, perbankan optimistis pembiayaan emas akan semakin berkilau tahun 2024. Direktur Syariah Bank CIMB Niaga Pandji P. Djajanegara mengatakan, prospeknya menarik karena logam mulia emas ini masih menjadi pilihan investasi yang likuid.

"Target bisnis pembiayaan emas CIMB Niaga Syariah tahun 2024 tumbuh 20%-25%," ujar Pandji. ■

| | |
|---|---|
| **Judul** | Eks Anggota DPR Dituntut Hukuman 5 Tahun Penjara |
| **Nama Media** | Rakyat Merdeka |
| **Newstrend** | Perusahaan Asuransi Bermasalah |
| **Halaman/URL** | Pg15 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | neutral |

## Kasus Pemalsuan Dokumen Tambang

# Eks Anggota DPR Dituntut Hukuman 5 Tahun Penjara

KEJAKSAAN Agung (Kejagung) menuntut Ismail Thomas dijatuhi hukuman lima tahun penjara. Mantan Anggota Komisi I Dewan Perwakilan Rakyat (DPR) Fraksi Partai Demokrasi Indonesia Perjuangan (PDIP) itu dianggap terbukti memalsukan dokumen pertambangan.

"Menjatuhkan pidana penjara terhadap terdakwa Ismail Thomas selama 5 tahun dan denda sebesar Rp 200 juta subsider 6 bulan kurungan," kata jaksa membacakan amar tuntutannya di Pengadilan Tindak Pidana Korupsi (Tipikor) Jakarta Pusat, Kamis, 28 Desember 2023.

Kemudian, jaksa meminta kepada majelis hakim agar mantan Bupati Kutai Barat dua periode (2006-2011 dan 2011-2016) itu segera ditahan di rumah tahanan (rutan). Hal ini mengingat Ismail Thomas tengah menjadi tahanan kota lantaran kondisi kesehatannya.

Pada sidang yang sama, jaksa juga membacakan tuntutan hukuman bagi mantan Kepala Dinas (Kadis) Energi dan Sumber Daya Mineral (ESDM) Provinsi Kalimantan Timur periode 2020-2022 Christianus Benny.

Pasalnya, aksi pemalsuan dokumen tambang dilakukan bersama-sama dengan Benny, yang merupakan keponakan Ismail Thomas. Jaksa menuntut Benny dijatuhi hukuman 2 tahun penjara dan denda Rp 100 juta subsider 4 bulan kurungan badan.

Sebagai penyelenggara negara, terdakwa Benny dianggap tidak tidak mendukung pemerintah dalam rangka penyelenggaraan negara yang bersih dan bebas dari korupsi.

Jaksa juga mempertimbangkan hal yang memberatkan dan meringankan. Khusus Ismail Thomas, hal yang memberatkan yakni perbuatannya selaku penyelenggara negara tidak mendukung pemerintah dalam rangka penyelenggaraan negara yang bersih dan bebas dari korupsi. Ismail juga dianggap mempunyai peran yang signifikan dalam terjadinya tindak pidana korupsi, dan tidak mengakui perbuatannya. Sedangkan hal yang meringankan, yakni bersikap sopan dan dalam kondisi sedang menderita penyakit.

Jaksa meyakini, kedua terdakwa telah terbukti secara sah dan meyakinkan melakukan tindak pidana, melakukan atau turut serta melakukan perbuatan dengan sengaja memalsukan buku-buku atau data-data khusus untuk pemeriksaan administrasi sebagaimana diatur dan diancam pidana dalam Pasal 9 Undang-Undang Tipikor juncto Pasal 55 Ayat (1) Ke-1 KUHP.

Pada sidang ini, Ismail Thomas didakwa memalsukan surat-surat pertambangan atas nama PT Sendawar Jaya (SJ). Surat yang dipalsukan adalah milik PT Gunung Bara Utama (GBU) yang terafiliasi dengan Heru Hidayat, terpidana perkara korupsi dan pencucian uang dalam pengelolaan keuangan dan investasi PT Asuransi Jiwasraya (Persero). Aset itu telah disita Kejagung.

Ismail Thomas menyuruh keponakannya, Christianus Benny melegalisir dan menandatangani sejumlah dokumen yang telah dipalsukan.

"Padahal Christianus Benny tidak mempunyai kewenangan untuk melakukan legalisir dan tidak pernah melihat asli dokumen-dokumen tersebut. Dan tidak memiliki dokumen asli sebagai pembanding untuk menyatakan fotocopy dokumen yang dilegalisir tersebut sesuai dengan aslinya," demikian dikutip dari surat dakwaan.

Sebelumnya, Ismail Thomas telah bergerilya dalam upaya memalsukan dokumen-dokumen itu. Dimulai dengan mengontak Direktur PT SJ Abdul Hatta agar ke rumahnya di Spring Hill Residence, Kemayoran, Jakarta Utara pada 3 Maret 2021. Ia meminta Hatta menagih kepada PT GBU terkait perjanjian fee tahun 2014 dengan PT SJ, tapi tak berhasil. Tak habis akal, pada Mei 2021, ia memerintahkan Respati Adi Nugraha membuat laporan ke Polres Kutai Barat yang ditandatangani dua petinggi PT SJ, Hatta dan Edi (Komisaris). Ismail juga meminta Respati membuat stempel PT SJ.

Sebulan kemudian, Ismail membuat draft surat penyataan, yang isinya, Jahimin menyatakan bahwa Ismail Thomas sebagai pemilik sah PT SJ. Lalu ia meminta Hatta agar Jahimin mau menandatangani surat itu, tapi ditolak.

Hingga kemudian, Ismail memiliki salinan tiga dokumen di tangannya. Ketiga dokumen itu yakni copy Surat Keterangan Izin Peninjauan (SKIP) Nomor: 503/378/Distambling-TU.P/V/2008 tanggal 19 Mei 2008 atas nama PT Sendawar Jaya (SJ) beserta lampirannya yang berisi daftar koordinat, peta wilayah kuasa pertambangan; Copy Surat Keputusan Bupati Kutai Barat Nomor: 545/K.501.a/2008 tanggal 19 Juni 2008 tentang Pemberian Kuasa Pertambangan Penyelidikan Umum atas nama PT SJ, beserta lampirannya berisi daftar koordinat, peta wilayah kuasa pertambangan; Copy Surat Keputusan Bupati Kutai Barat Nomor 545/K.781c/2008 tanggal 9 September 2008 tentang Pemberian Kuasa Pertambangan Eksplorasi atas nama PT SJ, beserta lampirannya berisi daftar koordinat, peta wilayah kuasa pertambangan.

Ismail kemudian mengajukan ketiga salinan dokumen ini kepada Benny untuk dilegalisir dan ditandatangani. Permintaannya ini dilakukan pada Mei 2022, sebelum Benny menduduki jabatan Staf Ahli Bidang Sumber Daya Alam, Perekonomian Daerah, dan Kesejahteraan Rakyat Provinsi Kalimantan Timur.

Ismail juga memanfaatkan beberapa mantan anak buahnya di Kabupaten Kutai Barat pada akhir tahun 2022. Awalnya, meminta Kepala Bagian (Kabag) Hukum Sekretaris Daerah (Setda) Kabupaten Kutai Barat periode 2008-2016, Janes Hutajulu menandatangani surat keterangan registrasi nomor 180/542.4/XII/2016 tanggal 22 Desember 2016, yang dibuat tanggal mundur (backdate). Hal ini untuk membuktikan fotokopi Surat Keputusan Bupati No: 503/378/Distambling-TU.P/V/2008, tanggal 19 Mei 2008 tentang SKIP atas nama PT Sendawar Jaya yang telah dilegalisir Benny, seolah-olah asli dan terdaftar dalam buku register bagian umum Sekretariat Daerah Kabupaten Kutai Barat.

Sementara isi surat yang ditandatangani Janes menerangkan, Surat Keputusan Bupati No: 545/K.501a/2008 tanggal 19 Juni 2008 adalah SK tentang Penyelidikan Umum atas nama PT Sendawar Jaya, yang tertulis dalam daftar Registrasi resmi Bagian Hukum Sekretariat Daerah Kabupaten Kutai Barat. Lantas, Janes meminta stafnya, Leli Ervina mencatat dalam buku register surat keluar Bagian Hukum Setkab Kutai Barat tahun 2016.

Selain itu, Ismail mengontak Kabag Umum Pemerintah Kabupaten Kutai Barat periode 2006-2011 Burhanuddin via *WhatsApp*, dengan mengirim dokumen permohonan PT SJ, SKIP PT SJ, dan draft Surat Keterangan Registrasi. Dia juga meminta mantan bawahannya itu menandatangani Surat Keterangan Registrasi Nomor 800.431/723/Um/IX/2010 tanggal 6 September 2010, yang juga dibuat *backdate*.

"Yang menerangkan bahwa Surat Keputusan Bupati No: 503/378/Distambling-TU.P/V/2008, tanggal 19 Mei 2008 adalah SK tentang SKIP atas nama PT Sendawar Jaya, yang tertulis dalam daftar registrasi resmi bagian umum Setda Kabupaten Kutai Barat. Padahal surat tersebut tidak tercatat dalam buku register surat keluar Bagian Umum Setkab Kutai Barat Tahun 2010," demikian isi dakwaan.

Dokumen-dokumen itulah yang kemudian dipakai Ismail sebagai bukti surat yang diajukan dalam pemeriksaan gugatan perdata di Pengadilan Negeri (PN) Jakarta Selatan atas nama PT Sendawar Jaya selaku Penggugat. Pada 13 Mei 2022, Ismail menyuruh Direktur PT SJ Laurensius mendaftarkan gugatan itu pada 13 Mei 2022.

Adapun pihak tergugat yakni PT GBU (Tergugat I), Soebianto Hidayat (Tergugat II), Tandrama (Tergugat III), Aidil Adha (Tergugat IV), Abdul Hatta (Tergugat V), Edi (Tergugat VI), PT Batu Karya Berkat (Tergugat VII), PT Black Diamond Energy (Tergugat VIII), dan Kejagung (sebagai Turut Tergugat). Isi gugatan itu pada pokoknya mengklaim bahwa PT SJ sebagai pemilik sah atas izin pertambangan batu bara seluas 5.350 hektare (Ha) di Kecamatan Damai, Kabupaten Kutai Barat.

Dalam perjalanannya, Sendawar Jaya memenangkan gugatan perdata tersebut. Majelis hakim PN Jakarta Selatan menyatakan PT Sendawar Jaya sebagai pemilik sah atas lahan pertambangan batubara seluas 5.350 hektar di Kecamatan Damai, Kabupaten Kutai Barat sesuai titik koordinat. Majelis hakim membacakan putusan itu pada 14 Juni 2023. ■ YUD

| | |
|---|---|
| **Judul** | INDONESIA BEST COMPANIES IN CREATING LEADERS FROM WITHIN 2023 ok |
| **Nama Media** | SWA |
| **Newstrend** | Sejumlah Perusahaan Asuransi di Bawah Naungan AAJI Raih Penghargaan Best Companies in Creating Leaders from Within 2023 |
| **Halaman/URL** | Pg32&33&34&35&36 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

| | |
|---|---|
| **Judul** | Premium  Showcase bagi Korporasi Elite Pencetak Leaders |
| **Nama Media** | SWA |
| **Newstrend** | Sejumlah Perusahaan Asuransi di Bawah Naungan AAJI Raih Penghargaan Best Companies in Creating Leaders from Within 2023 |
| **Halaman/URL** | Pg30&31&36&37&38&39&40 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

| | |
|---|---|
| **Judul** | Enhancing Customer Engagement through Digital Marketing & Customer Service Strategy |
| **Nama Media** | SWA |
| **Newstrend** | Sejumlah Perusahaan Asuransi di Bawah Naungan AAJI Raih Penghargaan IDMC 2023 dan ICSC 2023 |
| **Halaman/URL** | Pg24&25 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

SWA BusinessDigest

CONFERENCE AND VIRTUAL AWARDING

**Indonesia Digital Marketing Champions & Indonesia Customer Service Champions 2023**

## Enhancing Customer Engagement through Digital Marketing & Customer Service Strategy

Supported by :

| | |
|---|---|
| **Judul** | Kiprah AXA Mandiri, 20 Tahun Hadirkan Produk yang Inovatif |
| **Nama Media** | SWA |
| **Newstrend** | Advertorial AXA Mandiri |
| **Halaman/URL** | Pg18&19 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

TREN BISNIS

# Kiprah AXA Mandiri, 20 Tahun Hadirkan Produk yang Inovatif

**Sri Niken Handayani & Vicky Bachman**

Perusahaan asuransi jiwa mengamati peningkatan literasi masyarakat terhadap asuransi pada masa pandemi dan pascapandemi Covid-19. PT AXA Mandiri Financial Services (AXA Mandiri) merespons hal ini dengan melakukan diversifikasi dan meluncurkan produk asuransi terbaru di sepanjang tahun ini.

Pada Desember lalu, misalnya, AXA Mandiri meluncurkan Asuransi Mandiri Flexi Proteksi. Produk asuransi terbaru ini memberikan manfaat perlindungan jiwa dan kesehatan, serta perlindungan dari 17 kondisi kritis. Selain itu, produk ini juga memberikan fleksibilitas pembayaran premi sesuai dengan pilihan manfaat, dengan premi mulai dari Rp 280 ribu perbulan; serta pengembalian premi hingga 120% dari total premi dasar jika tidak terjadi klaim dan risiko selama masa asuransi.

Saat ini, lebih dari 20 produk asuransi AXA Mandiri yang dipasarkan melalui berbagai kanal pemasaran. "Untuk kanal in-branch melalui financial advisor serta staff Bank di Bank Mandiri dan Bank Syariah Indonesia. Selain itu, ada penjualan melalui corporate solution untuk nasabah korporat dan ada juga yang via telemarketing," kata Rudi Nugroho, Direktur Penjualan AXA Mandiri.

Rudi menyampaikan, portofolio produk asuransi AXA Mandiri ini menyediakan sederet solusi perlindungan yang dapat dipilih sesuai dengan kebutuhan masyarakat. Di antaranya, Asuransi Mandiri Secure CritiCare (MSCC), sebagai solusi perlindungan dengana yang berbeda manfaat.

Asuransi Mandiri Secure CritiCare, menyediakan manfaat perlindungan penyakit kritis, yaitu kanker, jantung, stroke, dan gagal ginjal dari stadium awal hingga akhir, manfaat meninggal dunia hingga 250% uang pertanggungan (UP) hingga kenaikan UP meninggal dunia sebesar 3% setiap tahun tanpa penambahan premi sesuai dengan ketentuan polis.

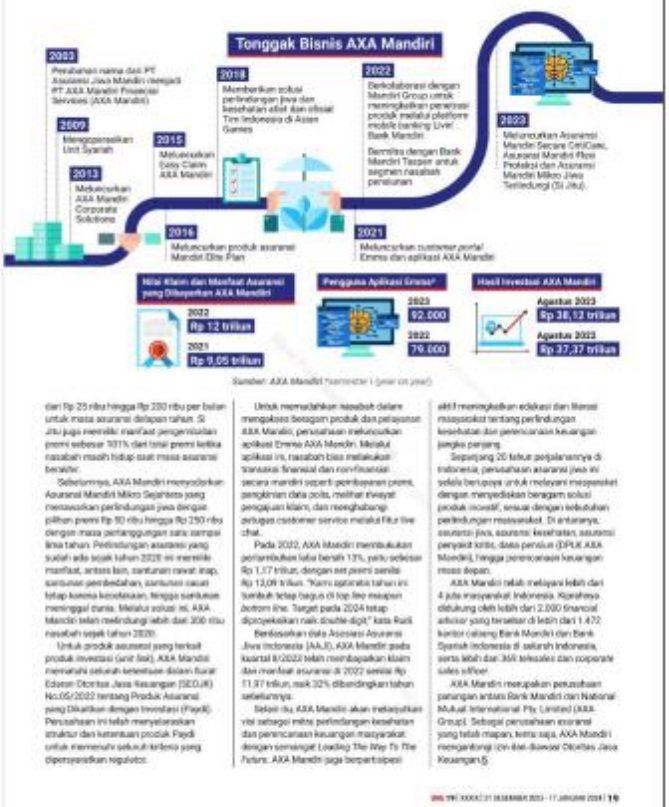
"Asuransi Mandiri Secure CritiCare dan Asuransi Mandiri Flexi Proteksi terus tumbuh positif sejak diluncurkan tahun ini," ujar Rudi yang punya sapaan akrab "Joshua".

Perusahaan asuransi yang beroperasi sejak 28 tahun silam ini senantiasa menyodorkan produk asuransi yang inovatif. Pada Juni tahun ini, AXA Mandiri meliliki Asuransi Mandiri Mikro Jiwa Terlindungi (Si Jitu) yang preminya rendah di kantong nasabah, termasuk pelaku usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM), hingga pekerja di sektor kecil dan menengah.

Peluncuran Si Jitu merupakan wujud dari komitmen perusahaan untuk meningkatkan level inklusi layanan keuangan, khususnya proteksi asuransi kepada masyarakat yang memiliki akses terbatas. Si Jitu memberikan nilai santunan mulai dari Rp 12,5 juta hingga Rp 100 juta saat nasabah meninggal duaa dengan premi yang sangat terjangkau, yaitu mulai dari Rp 25 ribu hingga Rp 200 ribu per bulan untuk masa asuransi delapan tahun. Si Jitu juga memiliki manfaat pengembalian premi sebesar 101% dari total premi ketika nasabah masih hidup saat masa asuransi berakhir.

RUDI NUGROHO,
DIREKTUR PENJUALAN AXA MANDIRI






Sumber: AXA Mandiri *kumulatif (year on year)

Untuk memudahkan nasabah dalam mengakses beragam produk dan pelayanan AXA Mandiri, perusahaan meluncurkan aplikasi Emma AXA Mandiri. Melalui aplikasi ini, nasabah bisa melakukan transaksi finansial dan nonfinansial secara mandiri seperti pembayaran premi, pengkinian data polis, melihat riwayat pengajuan klaim, dan menghubungi petugas customer service melalui fitur live chat.

Pada 2022, AXA Mandiri membukukan perlambatan laba bersih 13%, yaitu sebesar Rp 1,17 triliun, dengan set premi senilai Rp 13,09 triliun. "Kami optimistis tahun ini tumbuh tetap bagus di top line maupun bottom line. Target pada 2024 tetap dipropeksikan naik double-digit," kata Rudi.

Berdasarkan data Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), AXA Mandiri pada kuartal II/2023 telah membayarkan klaim dan manfaat asuransi di 2022 senilai Rp 11,97 triliun, naik 32% dibandingkan tahun sebelumnya.

Selain itu, AXA Mandiri akan melanjutkan visi sebagai mitra perlindungan kesehatan dan perencanaan keuangan masyarakat dengan semangat Leading The Way To The Future. AXA Mandiri juga berpartisipasi aktif meningkatkan edukasi dan literasi masyarakat tentang perlindungan kesehatan dan perencanaan keuangan jangka panjang.

Sepanjang 20 tahun perjalanannya di Indonesia, perusahaan asuransi jiwa ini selalu berupaya untuk melayani masyarakat dengan menyediakan beragam solusi produk inovatif, sesuai dengan kebutuhan perlindungan masyarakat. Di antaranya, asuransi jiwa, asuransi kesehatan, asuransi penyakit kritis, dana pensiun (DPLK AXA Mandiri), hingga perencanaan keuangan masa depan.

AXA Mandiri telah melayani lebih dari 4 juta masyarakat Indonesia. Kinerjanya didukung oleh lebih dari 2.000 financial advisor yang tersebar di lebih dari 1.472 kantor cabang Bank Mandiri dan Bank Syariah Indonesia di seluruh Indonesia, serta lebih dari 300 telesales dan corporate sales officer.

AXA Mandiri merupakan perusahaan patungan antara Bank Mandiri dan National Mutual International Pty. Limited (AXA Group). Sebagai perusahaan asuransi yang telah mapan, terbukti saja, AXA Mandiri mengantongi izin dari Bapepam Otoritas Jasa Keuangan.§

| | |
|---|---|
| **Judul** | Prudential Indonesia Kembangkan Leader Agar Bisnis Tetap Kompetitif dan Tumbuh |
| **Nama Media** | SWA |
| **Newstrend** | Strategi Bisnis Prudential Indonesia |
| **Halaman/URL** | Pg44&45 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

SAJIAN UTAMA

# Prudential Indonesia

## Kembangkan *Leader* agar Bisnis Tetap Kompetitif dan Tumbuh

Joko Sugiarsono & Anastasia A.S.

PT Prudential Life Assurance, yang lebih dikenal sebagai Prudential Indonesia, berdiri sejak 1995, sebagai bagian dari Prudential PLC. Dari tahun ke tahun perusahaan ini terus tumbuh. Perusahaan asuransi jiwa yang berkantor pusat di Jakarta ini, hingga tahun ini dikuat, telah memiliki 350 sales office yang tersebar di 141 kota di Indonesia, 184 ribu agen, empat bank sebagai mitra bisnis, dan sekitar 2,4 juta nasabah.

Menurut Dewi Satriani, *Head of HR Business Partner* Prudential, di tahun 2023 ada tiga fokus bisnis Prudential, yakni memambahkan bisnis, mempertahankan pelanggan/nasabah, dan membangun *people engagement*.

Dalam hal mengembangkan bisnis, menurut Dewi, pihaknya memfokuskan pada kebutuhan konsumen. "Kami melihat produk yang sudah ada dan mencari gap dari produk tersebut. Jadi, kami menciptakan produk dengan bertumpu pada kebutuhan konsumen," katanya.

Pertumbuhan bisnis Prudential terus saja juga didukung oleh para agennya. "Kami membangun agency dengan membangun para leader-nya," ujar Dewi. Saat leader memiliki 829 orang, yakni tanggung jawab untuk merekrut agen-agen baru.

Bersama Prudential, para agen dikembangkan dan diakrivasi, hingga

**DEWI SATRIANI,**
Head of HR Business Partner
Prudential



siap menjual produk-produk Prudential. Para agen ini diupayakan agar memiliki *double license* sehingga bisa menjual produk konvensional dan syariah.

Agar bisnis ini *values*, pada para agen pun harus dimasukkan visi-misi dan value yang sama. Caranya, Prudential berkolaborasi dengan semua mitra agensi. "Jadi, apa yang kami lakukan di Prudential di *mirror* dengan para mitra kami, sehingga mereka memiliki visi-misi yang sama dengan kami," kata Dewi.

Bagaimana dengan pengembangan SDM Prudential? Strategi penting Prudential yang terkait dengan SDM ini antara lain membangun karyawan (people) yang engaged dengan perusahaan dan menyadari budaya high performance.

Pada prinsipnya, Prudential berupaya menjadi platform dan tempat kerja yang memungkinkan karyawan menjalankan pekerjaan terbaik mereka. Ada tiga value yang diterapkannya, yakni Connect, Grow, Succeed (#ConnectGrowSucceed).

Pengertian ringkasnya, *Connect*, dengan menjaginkan lingkungan kerja yang inklusif dan fleksibel, setiap orang diperlakukan menjadi diri mereka apa adanya. *Grow*, dengan memajukan setiap karyawan untuk tumbuh dan berkembang dengan akses dukungan dari pimpinan, program pengembangan, hingga kesempatan untuk mempelajari *new skills*. Dan, *Succeed*, dengan memajukan bahwa karyawan dihargai kesemangatan dan kontribusinya, dan diperhatikan kesehatan dan kondisi *wellbeing* nya.

Dewi menguraikan sejumlah alasan mengapa Prudential perlu menjalankan program pengembangan. Pertama, agar tetap kompetitif. Perusahaan harus menjalankan program transformasi serta beradaptasi dengan teknologi baru dan model bisnis inovatif.

Kedua, terus memambahkan bisnis, dengan meningkatkan kesemangatan (upskilling) karyawan. Ketiga, memastikan perusahaan memiliki program suksesi bagi posisi-posisi penting melalui karier yang jelas dan kesempatan untuk berkembang.

Prudential menjalankan tiga macam program pengembangan. Pertama, *Leadership Development Program*. Prudential melakukan koordinasi sesuai dengan kebutuhan tiap-tiap segmen *talent*, yang dibagi-bagi dalam beberapa segmen, yakni *Top Talent*, *Emerging Talent*, *Rising Talent*, dan *People Manager* (Prudysinergy).

Untuk *top talent*, ada program *Transformation Journey*, termasuk di luar negeri, dengan tujuan membangun *leadership*, *networking*, dan *self awareness*.

Untuk *emerging talent*, ada *Acceleration Program*, bekerjasama dengan lembaga asesmen, tentunya agar *talent* menyadari jatidirinya sebagai *leader*. Yang tak kalah menariknya ialah *Lead with Purpose Mentoring*. "Program ini untuk melengkapi *talent* menjadi *leader* dan memiliki *purpose* yang baik, serta sesuai dengan tujuan perusahaan," kata Mirna Brainoni Harahap, *Head of COE* Prudential.

Prudential juga punya program *Leadership Odyssey* untuk para *rising talent* melalui pelatihan di kelas, *social learning*, *coaching*, dan membuat *project*. Lainnya, program *Excellent Leadership Camp* untuk kalangan *people manager* (Prudysinergy).

Kedua, *Functional Development Program*. Ini seperti program *management trainee* di perusahaan lain, tapi khusus untuk kalangan agency dan aktuaria, dalam bentuk *Agency Development Program* dan *Actuary Development Program*.

Khusus mengenai pengembangan talenta aktuaria, *manager* Mirna, sangat jarang dimiliki di perusahaan lain. "Karena itu, kami jalankan program *functional development* untuk mengembangkan dan mempertahankan para talenta di bidang *actuary* ini," katanya.

Program pengembangan talenta aktuaria ini bertahap, mulai dari *Actuarial Executive*, *Actuarial Senior Executive*, *Actuarial Assistant Manager*, hingga *Actuarial Manager*.

Ketiga, program membangun *high performing team*. Dalam hal ini, Prudential memiliki program *engagement activity* yang fokus pada pengembangan inklusivitas dan *wellbeing* karyawan, serta untuk meningkatkan *sense of belonging*.

"Prudential juga memiliki *Gigs Opportunity Marketplace* di mana karyawan bisa mempelajari keterampilan baru, serta meningkatkan kolaborasi dan *leadership*," ungkap Jenny Chandra, *Head of Reward, HR Operations & People Analytics* Prudential.

Masih dalam program membangun tim berkinerja tinggi ini, Prudential juga menjalankan *Business Innovation and Operational Excellence*, yang diimplementasikan dalam bentuk kompetisi. Selain itu, dalam konteks masa depan, Prudential menjalankan program yang menyiapkan *future-ready skill*, di antaranya melalui kelompok kolaboratif dan *agang story telling*.

Mirna menyebutkan, ada beberapa pertanyaan (*requirement*) yang harus dipenuhi untuk naik level atau promosi. Misalnya, lama pengalaman (*years of experience*) dan kualifikasi profesional. "Kami memiliki program yang terstruktur. Dengan begitu, kami berharap mereka betah bekerja di perusahaan ini," katanya.

Menurut Jenny, di tahun 2023 Prudential telah mencapai *successor rate* 53% untuk *critical roles*. Promosi karyawan dalam tiga tahun rata-rata sekitarnya 155 orang per tahun. Partisipan dari karyawan berpotensi yang terlibat dalam gig projects mencapai 35 orang per tahun dan dalam aktivitas *Operational Excellence* 48 orang per tahun.

Selanjutnya, 22 orang mengikuti *Actuarial Development Program* dan 1.860 orang menyelesaikan program *Future-Ready Skill*. Adapun total talenta yang teridentifikasi sebanyak 186 orang.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Inilah 7 Kewajiban Perusahaan Asuransi yang Memasarkan Unitlink |
| **Nama Media** | paradiksi.com |
| **Newstrend** | POJK Nomor 22 Tahun 2023 mengenai Pelindungan Konsumen dan Masyarakat di Sektor Jasa Keuangan |
| **Halaman/URL** | https://paradiksi.com/inilah-7-kewajiban-perusahaan-asuransi-yang-memasarkan-unitlink-109759.html |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Inilah 7 Kewajiban Perusahaan Asuransi yang Memasarkan Unitlink

PARADIKSI 1 hari yang lalu

Beranda › Finance › Inilah 7 Kewajiban Perusahaan Asuransi yang Memasarkan Unitlink

**Meia Asuransi, JAKARTA –** Perusahaan asuransi jiwa dan asuransi umum nan memasarkan unitlink alias Produk Asuransi nan Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI) wajib menjalankan perlindungan konsumen secara maksimal.

Ada 7 tanggungjawab dan larangan atas perusahaan asuransi nan memasarkan PAYDI nan iatur dalam pasal 41 hingga pasal 43, Peraturan Otoritas Jasa Keuangan (POJK) Nomor 22 Tahun 2023 mengenai Pelindungan Konsumen dan Masyarakat di Sektor Jasa Keuangan, nan diundangkan pada Desember 2023 ini.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Baru Berdiri, DPLK Taspen Life Kelola Ratusan Miliar Dana Pensiun |
| **Nama Media** | kontan.co.id |
| **Newstrend** | Catatan Kinerja DPLK Taspen Life |
| **Halaman/URL** | https://keuangan.kontan.co.id/news/baru-berdiri-dplk-taspen-life-kelola-ratusan-miliar-dana-pensiun |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Baru Berdiri, DPLK Taspen Life Kelola Ratusan Miliar Dana Pensiun

Kamis, 28 Desember 2023 / 12:09 WIB

INDEKS BERITA

ILUSTRASI. Stan perusahaan asuransi jiwa TASPEN LIFE saat pameran pasar keuangan rakyat di Jakarta (21/12/2014). KONTAN/Daniel Prabowo/21/12/2014

KITA GAK

Reporter: **Arif Ferdianto** | Editor: **Tendi Mahadi**

**KONTAN.CO.ID – JAKARTA.** PT Taspen (Persero) melalui PT Asuransi Jiwa Taspen (Taspen Life) resmi mendapatkan izin Otoritas Jasa Keuangan (OJK) untuk mendirikan Dana Pensiun Lembaga Keuangan Taspen (DPLK Taspen).

Direktur Utama Taspen Antonius Nicholas Stephanus Kosasih menyampaikan berdasarkan survei yang dilakukan pihaknya pada 57 kantor cabang Taspen, salah satu kekhawatiran Aparatur Sipil Negara (ASN) peserta Taspen yaitu kesejahteraan di masa pensiun.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Diversifikasi Bisnis, Taspen Genjot Peningkatan Layanan ke ASN |
| **Nama Media** | viva.co.id |
| **Newstrend** | Diversifikasi Bisnis Taspen |
| **Halaman/URL** | https://www.viva.co.id/berita/bisnis/1672331-diversifikasi-bisnis-taspen-genjot-peningkatan-layanan-ke-asn |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Diversifikasi Bisnis, Taspen Genjot Peningkatan Layanan ke ASN

Kamis, 28 Desember 2023 - 21:42 WIB

Oleh : Raden Jihad Akbar, Anisa Aulia

Menara Taspen (Artholoka Building)

Sumber : vivanews/Andry

Share :

**Jakarta** – **Taspen** Group berkomitmen untuk terus meningkatkan kesejahteraan masyarakat, khususnya para Aparatur Sipil Negara (**ASN**). Hal ini salah satunya dengan melakukan diversifikasi **bisnis** usaha.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Jokowi Restui Suntik Modal Ke 5 BUMN, Segini Totalnya |
| **Nama Media** | cnbcindonesia.com |
| **Newstrend** | IFG Life Terima PMN |
| **Halaman/URL** | https://www.cnbcindonesia.com/market/20231228170201-17-501034/jokowi-restui-suntik-modal-ke-5-bumn-segini-totalnya |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Jokowi Restui Suntik Modal Ke 5 BUMN, Segini Totalnya

MARKET - Emir Yanwardhana, CNBC Indonesia

28 December 2023 18:10

SHARE |

Foto: Presiden Joko Widodo saat menghadiri peresmian Pengoperasian BTS 4G BAKTI Kominfo dan Integrasi SATRIA-1. (YouTube/Sekretariat Presiden)

**Jakarta, CNBC Indonesia** - Presiden Joko Widodo (Jokowi) menyetujui pemberian Penyertaan Modal Negara (PMN) ke beberapa perusahaan BUMN. Total nilai suntikan modal yang diberikan mencapai sekitar Rp 6,41 triliun baik berupa pemindahan aset maupun suntikan modal.

Adapun pemberian PMN diberikan kepada PT Aviasi Pariwisata Indonesia (Persero) atau InJourney, PT Brantas Abipraya (Persero), PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia (Persero), (Perum) Lembaga Penyelenggara Pelayanan Navigasi Penerbangan Indonesia atau AirNav, PT LEN Industri (Persero).

| | |
|---|---|
| **Judul** | Ini Langkah BRI Life Sambut Kehadiran Lembaga Penjamin Polis |
| **Nama Media** | cnbcindonesia.com |
| **Newstrend** | Respons BRI Life terhadap Pembentukan LPP |
| **Halaman/URL** | https://www.cnbcindonesia.com/market/20231228165700-17-501032/ini-langkah-bri-life-sambut-kehadiran-lembaga-penjamin-polis |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Ini Langkah BRI Life Sambut Kehadiran Lembaga Penjamin Polis

**MARKET - Mentari Puspadini, CNBC Indonesia**

28 December 2023 17:20

SHARE |

Foto: BRI Life

**Jakarta, CNBC Indonesia** - PT Asuransi BRI Life Asuransi Indonesia menyambut baik wacana kehadiran Lembaga Penjamin Polis (LPP) di industri asuransi Indonesia.

Kepala Divisi Kepatuhan & Hukum BRI Life Yun Yun Maulana Bakti mengatakan, pihaknya masih melakukan pengkajian atas pengaplikasian LPP. Apalagi, implementasi LPP akan berdampak juga ke nasabah.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Vivin Arbianti Gautama, Chief Marketing Officer Generali Indonesia |
| **Nama Media** | halosemarang.id |
| **Newstrend** | CMO Generali Raih Penghargaan Best Chief Marketing Officer 2023 |
| **Halaman/URL** | https://halosemarang.id/profil-vivin-arbianti-gautama-chief-marketing-officer-generali-indonesia |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Vivin Arbianti Gautama, Chief Marketing Officer Generali Indonesia

by **Yulianto Babel** 28 Desember 2023, 1:55 pm

254 Views

Facebook WhatsApp

Vivin Arbianti Gautama usai menerima penghargaan Best Chief Marketing Officer (CMO) 2023 yang diserahkan oleh CEO dan Pemimpin Redaksi Warta Ekonomi Muhamad Ihsan didampingi Direktur Bisnis Warta Ekonomi Edy Nurmasyah, di Jakarta, Kamis (14/12/2023).

**JELANG** tutup tahun 2023, sebuah penghargaan baru-baru ini diterima oleh perempuan ramah ini, yakni Vivin Arbianti Gautama, yang saat ini berkarir di Generali Indonesia dan menjabat sebagai Chief Marketing Officer.

Vivin, nama sapaan akrabnya dinobatkan sebagai Best Chief Marketing Officer (CMO) 2023 in Providing Education and Information to the Public abaut Insurance Protection Products.

Penghargaan yang diberikan dalam kategori Life Insurance itu diserahkan langsung oleh CEO dan Pemimpin Redaksi Warta Ekonomi, Muhamad Ihsan didampingi Direktur Bisnis Warta Ekonomi Edy Nurmasyah, beberapa waktu lalu di Jakarta.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Rekomendasi Terbaik: AgencyLink Manulife Indonesia 2023 |
| **Nama Media** | jalantikus.com |
| **Newstrend** | Produk AgencyLink Manulife Indonesia |
| **Halaman/URL** | https://jalantikus.com/finansial/agencylink-manulife-indonesia-tsai/ |
| **Tanggal Berita** | 28/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Rekomendasi Terbaik: AgencyLink Manulife Indonesia 2023

Puput Hadiningrat  Kamis, 28 Des 2023, 14:32 WIB

Share

Kamu pasti sering merasa kesulitan dalam mengelola asuransi, investasi, atau keuangan pribadi? Jika iya, maka kamu perlu tahu tentang **AgencyLink Manulife Indonesia**. **Platform** ini dapat membantu kamu dalam mengatur dan memaksimalkan manfaat dari layanan asuransi dan investasi yang kamu miliki. Dengan menggunakan **platform** ini, kamu akan mendapatkan berbagai kemudahan dalam mengakses informasi terkait polis asuransi, klaim, **pembayaran premi**, dan masih banyak lagi.

Manulife sendiri telah lama dikenal sebagai salah satu perusahaan asuransi terkemuka di Indonesia. Dengan adanya **AgencyLink Manulife Indonesia**, kini semakin memudahkan para nasabah untuk mengakses informasi terkait produk-produk asuransi serta melakukan transaksi secara online. **Platform** ini juga memiliki tingkat keamanan yang tinggi dengan menggunakan enkripsi 128 bit SSL untuk melindungi data-data penting para penggunanya.

Dalam artikel ini, kita akan membahas secara komprehensif mengenai berbagai fitur yang ditawarkan oleh **AgencyLink Manulife Indonesia** serta **kelebihan** dan **kelemahan**nya. Setiap entitas akan diberikan review secara detail untuk memberikan pemahaman yang jelas bagi pembaca.

| | |
|---|---|
| **Judul** | AJB Bumiputera 1912 Umumkan Bayar Klaim Rp153,10 Miliar |
| **Nama Media** | bisnis.com |
| **Newstrend** | Perkembangan Pembayaran Klaim AJB Bumiputera |
| **Halaman/URL** | https://finansial.bisnis.com/read/20231229/215/1727962/ajb-bumiputera-1912-umumkan-bayar-klaim-rp15310-miliar |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# AJB Bumiputera 1912 Umumkan Bayar Klaim Rp153,10 Miliar

*Pembayaran klaim AJB Bumiputera 1912 menggunakan dana jaminan yang telah disetujui Otoritas Jasa Keuangan (OJK).*

**Rika Anggraeni** - Bisnis.com
Jumat, 29 Desember 2023 | 06:15

Share

Karyawan melayani nasabah di kantor cabang PT Asuransi Jiwa Bumiputera, di Jakarta, Selasa (7/11/2017). /JIBI-Endang Muchtar

Smallest Font — Largest Font

**Bisnis.com**, JAKARTA — Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 mengumumkan telah membayar klaim asuransi perorangan dengan nominal mencapai Rp153,10 miliar sampai 27 Desember 2023.

Sekretaris Task Force AJB Bumiputera 1912 Auditomo Mawarto mengatakan pembayaran klaim yang dilakukan perusahaan berbentuk mutual itu menggunakan dana jaminan yang telah disetujui Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

| | |
|---|---|
| **Judul** | Sambut Tahun Baru, Jangan Lupa Siapkan Dana Darurat |
| **Nama Media** | republika.co.id |
| **Newstrend** | Advertorial Prudential Syariah |
| **Halaman/URL** | https://sharia.republika.co.id/berita/s6dnnw423/sambut-tahun-baru-jangan-lupa-siapkan-dana-darurat |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Sambut Tahun Baru, Jangan Lupa Siapkan Dana Darurat

Merencanakan keuangan dapat membantu mengidentifikasi dan mencapai tujuan finansial.

Red: Gita Amanda

*Ilustrasi asuransi/investasi. Menyambut tahun baru perlu menyiapkan dana darurat dan merencanakan keuangan.*

REPUBLIKA.CO.ID, Merencanakan masa depan kerap dikaitkan dengan berbagai risiko di setiap tahap kehidupan, terutama dari segi persiapan finansial. Tidak sedikit orang yang menganggap bahwa akan ada pengeluaran-pengeluaran tak terduga yang disebabkan oleh berbagai faktor seperti perubahan gaya hidup, pekerjaan, kondisi kesehatan dan mental, lingkungan pertemanan, dan sebagainya. Apalagi bagi mereka yang sudah memiliki tanggungan atau berkeluarga, persiapan finansial bagi masa depan perlu semakin matang diperhatikan.

Advertisement

Pelatihan Presentasi Efektif

Presenza Edu

| | |
|---|---|
| **Judul** | Tanggapan perihal "Klaim Asuransi Prosesnya Berbulan-bulan, Ujungnya Ditolak Mentah-mentah" |
| **Nama Media** | mediakonsumen.com |
| **Newstrend** | Astra Life Tanggapi Keluhan Nasabah |
| **Halaman/URL** | https://mediakonsumen.com/2023/12/29/tanggapan/tanggapan-perihal-klaim-asuransi-prosesnya-berbulan-bulan-ujungnya-ditolak-mentah-mentah |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

# Tanggapan perihal "Klaim Asuransi Prosesnya Berbulan-bulan, Ujungnya Ditolak Mentah-mentah"

29 Desember 2023 Denny Beri komentar Alasan penolakan, Astra Credit Companies, Asuransi, Asuransi Astra Life, Asuransi Kesehatan, Biaya Rumah Sakit, Customer complaint handling, Customer Service, Indikasi Medis, Klaim Asuransi, Penolakan klaim asuransi, polis asuransi, Premi Asuransi, Rawat inap, Reimbursement, Tindakan medis

Up-to-date Results

Varamus.com

Ikuti kami di Google Berita

Kepada Yth. Redaksi Mediakonsumen.com
Dengan hormat,

Sebelumnya, kami ucapkan terima kasih atas kerja sama dan hubungan baik antara PT ASURANSI JIWA ASTRA ("Astra Life") dengan Mediakonsumen.com yang telah terjalin selama ini. Terkait informasi mengenai keluhan yang disampaikan oleh Bapak Andres Agustin di halaman Mediakonsumen.com dengan judul "Klaim Asuransi Prosesnya Berbulan-bulan, Ujungnya Ditolak Mentah-Mentah" yang tayang pada Senin, 25 Desember 2023, bersama dengan surat ini berikut kami sampaikan tanggapan atas keluhan tersebut. Keluhan nasabah sudah dalam penanganan Astra Life dan hasil keputusan telah sesuai dengan ketentuan polis dari produk asuransi yang dibeli.

Astra Life selalu berkomitmen penuh untuk memberikan produk dan layanan terbaik kepada nasabah serta menjalankan bisnis dengan prinsip *good corporate governance* (GCG) dan keberlanjutan sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian yang dapat kami sampaikan, besar harapan kami agar redaksi Mediakonsumen.com dapat menayangkan isi surat ini sebagai tanggapan resmi Astra Life terhadap informasi yang disampaikan sebelumnya. Terima kasih atas perhatian dan kerja samanya.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Berita Foto - BRI LIFE PEDULI LINGKUNGAN |
| **Nama Media** | Bisnis Indonesia |
| **Newstrend** | TJSL BRI Life |
| **Halaman/URL** | Pg15 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

## BRI LIFE PEDULI LINGKUNGAN

Bisnis/Yayus Yuswoprihanto

**Kepala Divisi** Sekretariat Perusahaan PT Asuransi BRI Life Ade Achmad Sofyan Nasution (kanan) berbincang dengan Kepala Divisi Kepatuhan dan Hukum Yun Yun Maulana Bakti di sela-sela acara *Media Engagement BRI Life* di Jakarta, Kamis (28/12). Pada pengujung 2023, BRI Life berkolaborasi dengan manajemen Taman Impian Jaya Ancol menebar 750 kilogram kulit kerang hijau untuk meningkatkan kualitas air di perairan kawasan wisata Jakarta Utara, sebagai bagian tanggung jawab serta kepedulian pada lingkungan.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Berita Foto - BRI LIFE PEDULI |
| **Nama Media** | Media Indonesia |
| **Newstrend** | TJSL BRI Life |
| **Halaman/URL** | Pg10 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

MI/M IRFAN

**BRI LIFE PEDULI:** Kepala Divisi Sekretariat Perusahaan PT Asuransi BRI Life Ade Achmad Nasution (kanan) berbincang dengan Kepala Divisi Kepatuhan dan Hukum PT BRI Life Yun Yun Maulana Bakti di sela acara diskusi dengan media, di Jakarta, kemarin. BRI Life di akhir 2023 akan mengadakan kegiatan BRI Life Berbagi melalui restorasi kerang hijau serta donasi tempat sampah pilah di Jakarta, Bandung, dan Lampung.

| | |
|---|---|
| **Judul** | Berita Foto - BRI LIFE SELENGGARAKAN DONASI DAN BERBAGI PENGHUJUNG TAHUN 2023 |
| **Nama Media** | Ekonomi Neraca |
| **Newstrend** | TJSL BRI Life |
| **Halaman/URL** | Pg6 |
| **Tanggal Berita** | 29/12/2023 |
| **Sentimen** | positive |

NERACA/Widi Supanwedi

**BRI LIFE SELENGGARAKAN DONASI DAN BERBAGI DI PENGHUJUNG TAHUN 2023 :** Kepala Divisi Sekretariat Perusahaan PT Asuransi BRI Life, BRILife), Ade Achmad Nasution (kanan) berbincang dengan Kepala Divisi Kepatuhan dan Hukum PT BRI Life, YinYun Maulana Bakti disela acara diskusi dengan Media, di Jakarta Kamis (28/12/23). Dalam diskusi tersebut selain menyampaikan rencana kerja dan target BRILife di tahun 2024, Yun Yun dan Ade nasution menyampaikan kegiatam BRI Life di akhir tahun 2023, salah satunya adalah kegiatan BRI Life Berbagi melalui Kegiatan Restorasi Kerang Hijau Serta Donasi Tempat Sampah Pilah di Jakarta, Bandung dan Lampung.